

An die im Schmierstoffgeschäft SSt-RS 18-2025
 im Tankstellen-/Kraftstoffgeschäft TS-RS 24-2025
 im Wärmemarkt WM-RS 15-2025
tätigen Mitgliedsfirmen

per E-Mail
04. März 2025



**Technischer Mineralölkaufmann/
Technische Mineralölkauffrau, 3. Modul,
20. – 22. Mai 2025, Radisson Blu, Dortmund**

Kurz gesagt: Die Lehrgangsreihe bietet einen vertiefenden Einblick in Schmier-, Kraft- und Brennstoffthemen. Für Mitarbeiter/-innen im Vertrieb, Einkäufer, Techniker, Laboranten etc. die in der Mineralölbranche tätig sind ist die Teilnahme sehr zu empfehlen, da sie hierdurch eine solide branchenspezifische Weiterbildung für ihren beruflichen Alltag erhalten.

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit diesem Rundschreiben möchten wir Sie auf den neuen Termin des **3. Moduls** aus unserer aktuellen Lehrgangsreihe „**Technischer Mineralölkaufmann/Technische Mineralölkauffrau**“ im Radisson Blu Hotel, Dortmund hinweisen.

Gute Fachkräfte sind nach wie vor ein wichtiger Schlüssel für den Unternehmenserfolg.

Neben den Unternehmen, profitieren aber auch die Teilnehmer/-innen stark von diesem Lehrgang, da Sie mit dem Abschluss als „**Technischer Mineralölkaufmann/Technische Mineralölkauffrau**“, der in der Branche seit vielen Jahren eine hohe Wertschätzung erfährt, auch ihre persönlichen Karrierechancen erhöhen.

Nach Abschluss aller vier Module erhalten die Teilnehmer ein Zertifikat und sind in diesem Zusammenhang berechtigt das geschützte Logo zu verwenden.

Für das Zertifikat ist eine vollständige Teilnahme an allen Schulungstagen Voraussetzung!

Die Lehrgangsreihe bietet einen vertiefenden Einblick in Schmier-, Kraft- und Brennstoffthemen. Für Mitarbeiter/-innen im Außendienst, Einkäufer, Techniker, Laboranten etc., die in der Mineralölbranche tätig sind, ist die Teilnahme sehr zu empfehlen, da sie hierdurch eine solide branchenspezifische Weiterbildung für ihren beruflichen Alltag erhalten.

Da die Fachvorträge überwiegend von Spezialisten aus der Industrie, aber auch der UNITI gehalten werden, ist eine hohe Aktualität der Lehrgangsinhalte gewährleistet.

Insbesondere durch die Kombination aus technischen Inhalten und einem integrierten, professionellen Verkaufs-/Kommunikationstraining, wird sowohl die fachliche als auch die persönliche Kompetenz („soft skills“) der Teilnehmer/-innen gefördert. Neben dem fachlichen Aspekt bietet die Lehrgangsreihe eine optimale Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch und Aufbau eines Netzwerkes innerhalb der Mineralölbranche.

Das dritte von insgesamt vier Modulen dieser Lehrgangsreihe findet statt

vom 20. – 22. Mai 2025 in Dortmund.

Aufgrund des modularen Aufbaues ist es jederzeit möglich in diese Lehrgangsreihe einzusteigen. Die Teilnahme an allen vier Modulen wird mit dem Zertifikat „Technischer Mineralölkaufmann/Technische Mineralölkauffrau“ bescheinigt.

Die Schulung wird erst ab einer Mindestteilnehmerzahl durchgeführt. Um auf spezifische Teilnehmerfragen eingehen zu können, ist die Teilnehmerzahl begrenzt. Bei Interesse empfehlen wir daher eine schnelle Anmeldung!

Für den Lehrgang, 3. Modul ist folgender Ablauf geplant:

Dienstag, 20. Mai 2025

10.00 – 11.00 Industrieschmierstoffe

Referent: Prof. Dr. Joachim Schulz, ML Lubrication GmbH

11.00 – 11.20 Kommunikationspause

11.20 – 12.30 Fortsetzung „Industrieschmierstoffe“

12.30 – 13.30 Business Lunch

13.30 – 15.00 Kühlshmierstoffe (KSS) für die ZERSPANUNG (Grundlagen)

Referent: Prof. Dr. Joachim Schulz, ML Lubrication GmbH

15.00 – 15.30 Kommunikationspause

15.30 – 16.45 Lebensmitteltechnische Schmierstoffe

Referent: Michael Stirnweiß,
Klüber Lubrication Deutschland GmbH & Co.KG

Mittwoch, 21. Mai 2025

09.00 – 10.30 Kfz-Getriebeöle

Referent: Dr. Harald Maelger, Afton Chemical GmbH

10.30 – 11.00 Kommunikationspause

11.00 – 12.30 Fortsetzung „Kfz-Getriebeöle“

12.30 – 13.30 Business Lunch

13.30 – 15.00 Brand- und Explosionsgefahren

Beim Umgang mit Mineralölprodukten (Experimentalvortrag)

Referent: Sascha Blessing, AMC Explosionsschutz GmbH

15.00 – 15.30 Kommunikationspause

15.30 – 16.45 Fortsetzung „Brand- und Explosionsgefahren“

Donnerstag, 22. Mai 2025

Referent: Detlef Holst, Holst Personalentwicklung

08.30 – 10.00 Verkaufstraining „Psychologisch richtig verhandeln“

10.00 – 10.15 Kommunikationspause

10.15 – 11.45 Fortsetzung Verkaufstraining

11.45 – 12.00 Kommunikationspause

12.00 – 13.15 Fortsetzung Verkaufstraining

13.15 Business Lunch und ENDE

Veranstaltungsort:

Radisson Blu Hotel, Dortmund
An der Buschmühle 1; 44139 Dortmund
Tel: 0231/10 86 0

Teilnahmegebühr inklusive Business Lunch, Kommunikationspausen, Tagungsgetränken und umfangreichen Tagungsunterlagen:

UNITI-/VSI-Mitglieder € 745,-- + gesetzl. MwSt.

Nichtmitglieder € 895,-- + gesetzl. MwSt.

Anmeldung (siehe Anmeldefax anbei, bitte direkt an die UNITI senden):

Anmeldeschluss*: 7. April 2025

Stornofrist: 7. April 2025

*Bei Überschreitung der maximalen Teilnehmerzahl werden weitere Anmeldungen auf einer Warteliste vermerkt.

**Bei Absagen, die nach dem 7. April 2025 erfolgen, wird die volle Teilnahmegebühr in Rechnung gestellt.

Zimmerreservierung:** Radisson Blu Hotel, Dortmund,
Frau Sonja Rosenthal
An der Buschmuehle 1; 44139 Dortmund
Tel.: 0231/10 86 669
E-Mail: Reservations.dortmund@radissonblu.com

Preis EZ, 19.-22.05.2025: € 134,00 inkl. Frühstück pro Nacht

Stichwort: UNITI

Reservierungsschluss: 7. April 2025

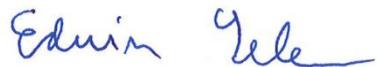
** Bitte tätigen Sie Ihre Hotelübernachtung direkt beim Hotel per E-Mail oder telefonisch.

Alle Teilnehmer/-innen erhalten rechtzeitig vor der Veranstaltung eine Anmeldebestätigung sowie eine Anfahrtsskizze zum Hotel und zum Tagungsort.

Falls Sie Fragen haben, wenden Sie sich gerne an René Löser unter Tel.: +49 30 755 414-400 oder per E-Mail an loeser@uniti.de.

Mit freundlichen Grüßen

UNITI Services GmbH



Dipl.-Ing. Edwin Leber

Anlagen

Anlage 1

Anmeldeformular TMK 3. Modul_MAI2025